



DATAGROUP

Sales Manager (m/w/d)

DGU_2020_007

DATAGROUP in Ulm

DATAGROUP ist einer der führenden deutschen IT-Dienstleister – dank unseres engagierten Teams. Mit Begeisterung für Technologien und Innovationen bieten wir unseren Kunden verlässliche IT-Services. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir weiter wachsen und Innovationen vorantreiben. Wir bieten Ihnen ein spannendes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem innovativen Unternehmen. Mit einer offenen Unternehmenskultur, individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten und einer Vielzahl an Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir Ihnen den Arbeitsplatz, der zu Ihnen und Ihrem Leben passt.

AUFGABEN

Du erschließt neues Kundenpotential, identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten, verantwortest die strategische Planung der Neukundengewinnung und verfolgst diese konsequent bis zum Abschluss. Deine Neukundenvertriebsaktivitäten umfassen sowohl Dein Netzwerk, Telefon als auch persönliche Aktivitäten vor Ort. In dieser vielseitigen Position verstehst Du Dich hierbei als Ideengeber und Partner unserer Kunden. Du übernimmst als Sales Manager die federführende Rolle bis zum Vertragsabschluss. Du nimmst die Kundenanforderungen auf und begleitest die Projekte in der Realisierungsphase. Die Betreuung unserer Bestandskunden rundet Dein Aufgabengebiet ab.

SKILLS

Du bist eine überzeugende Vertriebspersönlichkeit und hast Berufserfahrung im Lösungs-, Dienstleistungs- und Projektvertrieb im IT-Umfeld insbesondere in den Bereichen SAP, Individualentwicklungen (Java) und verfügst über ein regionales Netzwerk. Als kompetenter Gesprächspartner überzeugst Du in den Verhandlungen mit Kunden aus dem Mittelstand. Deinen vertrieblichen Erfolg verdankst Du Deiner ausgeprägten Kommunikationsstärke, unternehmerischen Denkweise und kundenorientiertem Handeln. Deine besondere Stärke liegt im Aufbau neuer Kundenbeziehungen. Darüber hinaus verfügst Du über umfassende Marktkenntnisse und Kundenkontakte. Großen Wert legen wir auf Begeisterungsfähigkeit, Eigeninitiative und die Fähigkeit, gemeinsam mit Deinen Kollegen Dinge voranzutreiben. Deine Einsatzbereitschaft und Mobilität im nationalen Vertrieb setzen wir voraus. Du hast das Ziel vor Augen und lässt Dich von Widerständen nicht entmutigen.



WAS WIR BIETEN

Bei uns sind es Leidenschaft, Kompetenz und die Persönlichkeit unserer Mitarbeiter*Innen, die es uns ermöglichen, immer neue Herausforderungen zu meistern. Egal an welchem Standort jemand arbeitet und woran: Wir sind alle Teil eines großen Teams und haben das gemeinsame Ziel, die Arbeitswelt unserer Kunden zu verbessern. „Auf Augenhöhe“ ist ein gelebter und ganz zentraler Wert unserer Unternehmenskultur. Intern verstehen wir darunter eine motivierende Atmosphäre aus Wertschätzung und Anerkennung, Verlässlichkeit und Verbindlichkeit, gute Kommunikation, Engagement, Fairness und Gleichberechtigung.

Wir fördern eine offene und vertrauensvolle Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen. Wir bieten Dir eine interessante und vielseitige berufliche Herausforderung und somit eine gute Plattform für Deine persönliche Entwicklung in einem dynamischen Team, welches Dich in allen Belangen deiner Tätigkeit unterstützt.

Unser modernes Bürogebäude bietet allen Komfort um eine Arbeitsatmosphäre zu schaffen, die Dir die Möglichkeit zur Entfaltung gibt und „state of the art“ ausgestattet ist.

- Individuelle Karrierepfade
- DING-Ticket (ÖPNV) mit monatlichem Arbeitgeberzuschuss
- Sehr gute Anbindung an ÖPNV
- Mobiles Arbeiten
- Teeküchen mit kostenlosen Getränken
- Flexible Arbeitszeiten/Vertrauensarbeitszeit
- Vielfältige Mittagstischangebote in der Nachbarschaft
- JobRad (Fahrradleasing für Arbeitnehmer)
- Attraktive Mitarbeiterangebote durch Corporate Benefits
- Kooperation mit Fitness-Studio in unmittelbarer Nähe

KONTAKT:
Michaela Palz

T +4973193542-160
karriere.ulm@datagroup.de