



# (Senior) Sales Manager Public (w/m/d)

DGS-2021-0035

## DATAGROUP in Leinfelden-Echterdingen

DATAGROUP ist einer der führenden deutschen IT-Dienstleister – dank unseres engagierten Teams. Mit Begeisterung für Technologien und Innovationen bieten wir unseren Kunden verlässliche IT-Services. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir weiter wachsen und Innovationen vorantreiben. Wir bieten Ihnen ein spannendes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem innovativen Unternehmen. Mit einer offenen Unternehmenskultur, individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten und einer Vielzahl an Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir Ihnen den Arbeitsplatz, der zu Ihnen und Ihrem Leben passt.

### AUFGABEN

- Deine Kernkompetenz ist die Akquise von Neukunden im öffentlichen Bereich.
- Du übernimmst die strategische Weiterentwicklung von Bestandskunden mit unserem breiten IT-Service-Portfolio der Digitalisierung und im Multi-Cloudumfeld.
- Der strategische Ausbau des Vertriebs unter Berücksichtigung von Markttrends und Beobachtung des Wettbewerbs gehören zu deinen Aufgaben.
- Du übernimmst im Team die Koordination von Ausschreibungen sowie die Erstellung und Validierung von Angeboten und Kalkulationen.
- Du arbeitest in enger Abstimmung mit der Geschäfts- und Vertriebsleitung - mit attraktiven Entwicklungsmöglichkeiten und Karrierechancen.
- Du sorgst für einen professionellen Sales Prozess von der Angebotsphase bis zum Vertragsabschluss.

### SKILLS

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium, z.B. Betriebswirtschaft / Wirtschaftsinformatik oder eine abgeschlossene Ausbildung mit entsprechender Berufserfahrung.
- Du kannst mehrjährige Erfahrung und nachweislichen Erfolg im Vertrieb von anspruchsvollen, lösungsorientierten IT-Dienstleistungen und Services vorweisen.



- Du bist überzeugend in der Gewinnung von neuen Kunden und Interessenten.
- Du pflegst ein starkes Netzwerk im IT-Umfeld, optimalerweise im öffentlichen Bereich.
- Du hast Leader-Qualitäten in Verbindung mit hoher Empathie und der Fähigkeit, Menschen zu begeistern und zu motivieren.
- Du hast Lust, Verantwortung zu übernehmen und dich selbst und das Team weiterzuentwickeln.
- Du stehst für eine klare und wertschätzende Kommunikation, hohe Eigenmotivation, Leistungsbereitschaft sowie Dienstleistungsorientierung.
- Beratungskompetenz, Verhandlungsgeschick und ein sicheres, sympathisches Auftreten sind deine Markenzeichen.

## WAS WIR BIETEN

- Eine offene und kooperative Unternehmenskultur sowie eine vertrauensvolle Arbeitsatmosphäre
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten und abwechslungsreiche Aufgaben
- Flexible Arbeitszeiten zur Vereinbarkeit von Berufs- und Privatleben
- Ein attraktives und modernes Arbeitsumfeld mit ergonomischen Stühlen und höhenverstellbaren Tischen
- Umfangreiche Sozialleistungen, betriebliche Altersvorsorge, JobRad, Sportangebote, regelmäßige Mitarbeiterfeste
- Betriebsrestaurant, Obstkorb sowie kostenloses Wasser und Kaffee
- Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten

### KONTAKT:

Astrid Kernder  
Personalreferentin Recruiting  
T +49 7127 930-3170  
[bewerbung-stuttgart@datagroup.de](mailto:bewerbung-stuttgart@datagroup.de)