



**DATAGROUP**

# Inside Sales Manager (m/w/d)

DG-ALM-400a

## DATAGROUP in Hamburg, Stuttgart, Reutlingen oder Duisburg

DATAGROUP ist einer der führenden deutschen IT-Dienstleister – dank unseres engagierten Teams. Mit Begeisterung für Technologien und Innovationen bieten wir unseren Kunden verlässliche IT-Services. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir weiter wachsen und Innovationen vorantreiben. Wir bieten Ihnen ein spannendes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem innovativen Unternehmen. Mit einer offenen Unternehmenskultur, individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten und einer Vielzahl an Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir Ihnen den Arbeitsplatz, der zu Ihnen und Ihrem Leben passt.

### AUFGABEN

- Du bist erster Ansprechpartner für Interessenten unserer komplexen Softwarelösungen, klärst eventuelle Fragen und begeisterst potenzielle Kunden via Telefon und Online-Beratung
- Du übernimmst die aktive Pflege und Bearbeitung deiner Outboundlisten, betreibst Recherchen und verantwortest eigenständig deine Umsatzgenerierung
- Du bist eigenverantwortlich im Aufbau deiner Pipeline sowie im Erstellen deines Forecasts
- Gemeinsam mit unserer Marketing Abteilung planst und realisierst du Maßnahmen zur erfolgreichen Lead-Generierung
- Du unterstützt darüber hinaus die Account Manager in der Bestandskundenbetreuung, bei der Erstellung von Angeboten und deren Nachverfolgung bis zum erfolgreichen Abschluss, sowie beim Anfertigen von Auswertungen

### SKILLS

- Du verfügst über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Du bist ein Vertriebsprofi oder willst es werden, deine Leidenschaft für Kundenakquise und deine eloquente Art machen dich erfolgreich im Erstkontakt mit potenziellen Kunden
- Du bringst ein ausgeprägtes Verständnis für innovative IT-Lösungen mit
- Du agierst eigenverantwortlich und proaktiv aber auch erfolgreich im Team und gehst strukturiert und analytisch vor
- Du liebst es, kreative Lösungen für die Themenstellungen deiner Kunden zu finden



# DATAGROUP

## WAS WIR BIETEN

- Homeoffice / Mobiles Arbeiten
- Spannende und innovative Projekte für namhafte Kunden
- Unbefristete Festanstellung in Teil- oder Vollzeit
- Tolles und motiviertes Expertenteam
- Mentoring-Programm
- Offene und agile Arbeitsweise
- Büros in zentraler Lage
- Förderung deiner persönlichen und fachlichen Entwicklung
- Angenehme, kollegiale und gleichzeitig professionelle Arbeitsatmosphäre
- Ergonomischer Arbeitsplatz mit modernster technologischer Ausstattung
- Je nach Standort Firmenticket mit monatlichem Arbeitgeberzuschuss
- Sehr gute Anbindung an ÖPNV
- Cafeteria mit kostenlosen Getränken
- Flexible Arbeitszeiten/Vertrauensarbeitszeit
- Vielfältige Mittagstischangebote in der Nachbarschaft
- JobRad (Fahrradleasing für Arbeitnehmer)
- Teilnahme am Corporate Benefits Programm
- Tischkicker und Dart, je nach Standort

### KONTAKT:

Lisa Wahl

Senior Recruiter

T +49 711 62030-147

[bewerbung-almato@datagroup.de](mailto:bewerbung-almato@datagroup.de)