



**DATAGROUP**

# Junior Sales Manager (m/w/d) IT

DGHB-2022-RW1

## DATAGROUP in Rostock

DATAGROUP ist einer der führenden deutschen IT-Dienstleister – dank unseres engagierten Teams. Mit Begeisterung für Technologien und Innovationen bieten wir unseren Kunden verlässliche IT-Services. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir weiter wachsen und Innovationen vorantreiben. Wir bieten Ihnen ein spannendes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem innovativen Unternehmen. Mit einer offenen Unternehmenskultur, individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten und einer Vielzahl an Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir Ihnen den Arbeitsplatz, der zu Ihnen und Ihrem Leben passt.

### AUFGABEN

- In Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Senior Sales Manager bist Du verantwortlich für den Vertrieb von Dienstleistungen und Produkten führender IT-Hersteller
- Du pflegst unsere engen Geschäftsbeziehungen zu gehobenen mittelständischen Firmen in der Region und entwickelst diese permanent weiter
- Du hast ein gutes Gespür für neue Geschäftspotenziale und baust deinen Kundenstamm stetig aus
- Gemeinsam mit unserem technischen Consulting begeisterst du unsere Kunden mit gezielten Presales-Aktivitäten
- Du managst den gesamten Verkaufszyklus vom Erstkontakt bis hin zum Abschluss

### SKILLS

Du passt in unser Sales Team, wenn Du ein technisches Verständnis und erste Erfahrung in der professionellen Kundengewinnung und -betreuung mitbringst und Freude hast, dich stetig weiterzuentwickeln. Wir fördern deine Weiterbildung mit individuell auf deine Bedürfnisse und Kenntnisse abgestimmten Schulungen.

- Du bist gerne im aktiven Kontakt mit Menschen und bringst sehr gute Kommunikations- und Netzwerkfähigkeiten mit



- Du begeisterst dich für IT und verfolgst die neuesten Trends und Entwicklungen im IT-Dienstleistungssektor
- Du überzeugst durch Akquise- und Verhandlungsstärke gepaart mit einem sicheren und offenen Auftreten
- Eine lösungs- und kundenorientierte Arbeitsweise runden dein Profil ab
- Fundierte Kenntnisse in den MS-Office-Anwendungen und der englischen Sprache sind wünschenswert

## WAS WIR BIETEN

- **Willkommenskultur:** Eine offene, kooperative Arbeitsatmosphäre und die Mitarbeit in einem aufgeschlossenen und motivierten Team
- **Flexible Arbeitszeiten:** Vertrauensarbeitszeit, Teilzeitmodelle, Sabbaticals
- **Mobile Working:** Die Möglichkeit und Ausstattung für mobiles Arbeiten
- **Karriereplanung:** Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten, interne und externe Trainings sowie Studienförderung
- **Fitnessangebote:** Hansefit & Onlineprogramme
- **Gesundheitsmaßnahmen:** Jobrad, Gesundheitstage, Vorsorgen, Impftermine
- **Top Equipment:** Moderne Büroräume mit ergonomischen Arbeitsplätzen und Kommunikationsbereichen
- **Corporate Benefits:** Rabatte bei zahlreichen Anbietern
- **Für uns selbstverständlich:** Betriebliche Altersvorsorge, freie Getränkeauswahl, frisches Obst und viele Firmen- und Teamevents

### KONTAKT:

Ronja Wilhelm  
Personalreferentin  
T 0421 2020 305  
bewerbung-bremen@datagroup.de