

(Junior) Sales Manager (m/w/d)

DG-ALM-50000

DATAGROUP in Stuttgart, Reutlingen oder remote (mobiles Arbeiten)

DATAGROUP ist einer der führenden deutschen IT-Dienstleister – dank unseres engagierten Teams. Mit Begeisterung für Technologien und Innovationen bieten wir unseren Kunden verlässliche IT-Services. Gemeinsam mit Ihnen wollen wir weiter wachsen und Innovationen vorantreiben. Wir bieten Ihnen ein spannendes und herausforderndes Aufgabengebiet in einem innovativen Unternehmen. Mit einer offenen Unternehmenskultur, individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten und einer Vielzahl an Entwicklungsmöglichkeiten bieten wir Ihnen den Arbeitsplatz, der zu Ihnen und Ihrem Leben passt.

AUFGABEN

Beginne deine Sales Karriere mit einer Einstiegsposition im Almato Sales Team. Wir konzentrieren uns auf unternehmenskritische Individualsoftware und komplexe Automationslösungen für Unternehmen aus den Bereichen Banken, Versicherungen, Handel, Telekommunikation und öffentliche Institutionen. Als Teil unseres Teams wirkst du aktiv im Verkaufsprozess eines der führenden Anbieter von Software und Services zur Digitalisierung mit.

- Du arbeitest mit dem Almato Management an strategischen und operativen Vertriebsmaßnahmen
- Du kalkulierst gemeinsam mit Presales individuelle Lösungen
- Du strukturierst und steuerst Angebotsprozesse
- Du recherchierst und analysierst Kunden und deren Bedarf und erarbeitest komplexe Inhalte für Angebotsdokumente, Präsentationen und Marketing-Aktionen

SKILLS

- Du hast erste Erfahrung im Verkauf und Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte, vorzugsweise im Bereich der IT
- Dich treiben deine Leidenschaft für Sales Themen, Digitalisierungsprojekte und dein ausgeprägter Erfolgswille an
- Deine Arbeitsweise hinsichtlich erfolgreicher Vertriebsprozesse sowie Zielerreichung ist analytisch und



strukturiert

- Du bist mit Leib und Seele Networker (m/w/d) und Sparringspartner (m/w/d) auf Augenhöhe für deine Kunden

WAS WIR BIETEN

- Attraktives Provisionsmodell
- New Work Konzept/Homeoffice
- Erfolgreiches Expertenteam rund um Sales
- Moderne, individuelle IT-Ausstattung (PC/Mac etc.)
- Deutschland-Ticket für 34,30€ monatlich
- Mentoring-Programm
- Sport- und Freizeitangebote
- Coole Firmen- und Mitarbeitererevents (Almato DevCon, Sommerfest etc.)
- Teilnahme am Corporate Benefits Programm
- JobRad

Selbstverständlich für uns:

- 30 Tage Urlaub
- Cafeteria mit kostenlosen Getränken
- Weiterbildung
- Arbeitgeberzuschuss für diverse Angebote
- Zeit mit den besten Kollegen für eine Runde Tischkicker

KONTAKT:

Matija Kralj

Talent Manager

T +4971162030-147

bewerbung-almato@datagroup.de