



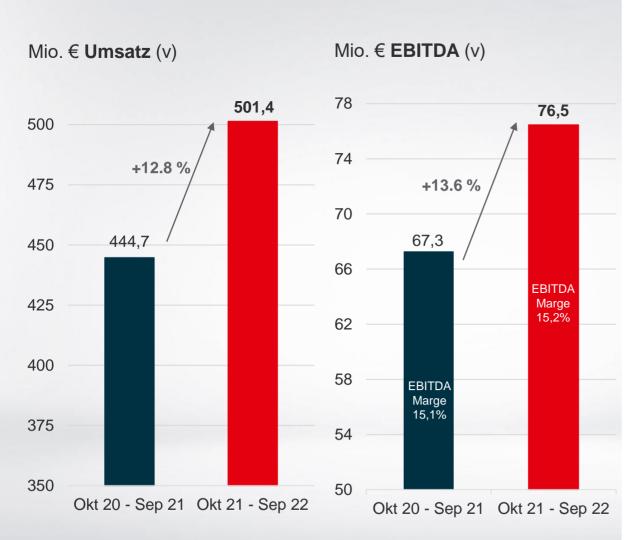
Expedition DATAGROUP

Analystenpräsentation November 2022

- vorläufige Geschäftsjahreszahlen 2021/2022 -

21/22 DATAGROUP weiter auf Erfolgskurs Rekordergebnisse in Umsatz, Margen und Ertrag

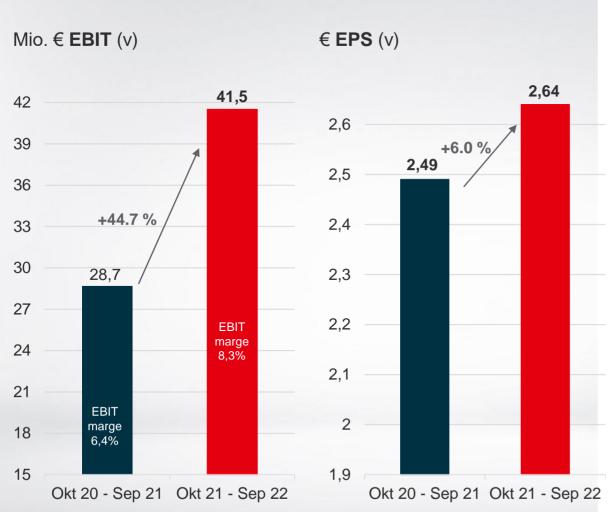




- DATAGROUP übertrifft Guidance
 - Umsatz 480-500 Mio. €
 - EBITDA Guidance 72-75 Mio. €
 - EBIT 39-42 Mio. €
- Vollkonsolidierung URANO und dna (heute DATAGROUP BIT Oldenburg) zum 01.05.21
- Erstkonsolidierung Hövermann IT

21/22 DATAGROUP weiter auf Erfolgskurs Rekordergebnisse in Umsatz, Margen und Ertrag





- Überproportionaler Anstieg des EBIT im Vergleich zum EBITDA
- 8,3% EBIT-Marge durch deutliche Verbesserungen der Investitionsquote
- Service-as-a-product-Ansatz mit zentralisierten
 Produktionseinheiten ist die Grundlage für operative
 Hebelwirkung

Wesentliche Treiber des Erfolgs





- Starke Entwicklung aller DATAGROUP-Markteinheiten
- Starke Verkaufsergebnisse der CORBOX-Services tragen zum Wachstum des Kerngeschäfts bei
 - 18 neue Verträge welche in 22/23 beginnen (20 neue Verträge, lediglich 2 Kunden haben nicht erneuert)
 - 20 Vertragserweiterungen
 - 34 Vertragserneuerungen
- Keine negative Beeinträchtigungen durch den Ukraine-Krieg, die damit verbundene Energieknappheit und Inflation sowie Lieferkettenengpässe
- Hervorragende Entwicklung der beiden neuen Akquisitionen Urano und dna (heute DATAGROUP BIT Oldenburg)

ForstBW transferiert mit DATAGROUP die gesamte IT-Infrastruktur in die Public Cloud





- Größter Forstbetrieb des Landes Baden-Württemberg
- Verantwortung für die Bewirtschaftung von über 300.000 ha Staatswald
- 1.800 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an 260 Standorten

Managed & Private Cloud Services	Public Cloud Services	Application Management Services
SAP Services	Communication & Collaboration Services	Network Services
Security Services	EndUser Services	Service Desk

- 48 Monate Betrieb
- 6 Monate Transition
- Cloud-only Strategie für flexibles Arbeiten auch ohne festen Büroarbeitsplatz
- Ca. 1,050 Clients im Full-Service
- Ca. 2150 Smartphones/Tablets
- Ca. 350 Drucker und MFPs.
- Managed Azure Firewall, AD, Server, Citrix,
 Database, Client via Intune, MDM, Defender &
 Azure Sentinel
- Technical Field Services für umfassende Vor-Ort-Betreuung



Ausgewählte GuV-Kennzahlen 21/22 (v)

20/21	21/22	Veränderung 12,8%	
444.708	501.410		
1.720	1.643	-4,5%	
-1.938	-3.580	84,7%	
444.490	499.473	12,4%	
149.494	171.369	14,6%	
294.995	328.103	11,2%	
213.038	233.440	9,6%	
67.286	76.459	13,6%	
28.653	41.453	44,7%	
-1.927	-4.719	144,9%	
26.726	36.733	37,4%	
20.727	22.028	6,3%	
2,49	2,64	6,0%	
	444.708 1.720 -1.938 444.490 149.494 294.995 213.038 67.286 28.653 -1.927 26.726 20.727	444.708501.4101.7201.643-1.938-3.580444.490499.473149.494171.369294.995328.103213.038233.44067.28676.45928.65341.453-1.927-4.71926.72636.73320.72722.028	

- Dienstleistungsanteil mit 80,9% verbleibt auf hohem Niveau
- Überproportionaler
 Anstieg von EBIT und
 EBT durch reduzierte
 Abschreibungen
- Nettoergebnis und EPS durch Anstieg der Steuerquote von 22,5% auf 40,0% belastet



Ausgewählte Bilanzkennzahlen 21/22 (v)

Angaben in T€	30.09.21	30.09.22	Veränderung	
Geschäfts- und Firmenwert	125.951	151.436	20,2%	
Langfristige Verbindlichkeiten	237.353	161.479	-32,0%	
davon Verbindlichkeiten ggü. Kreditinstituten	78.224	69.225	-11,5%	
davon Leasingverbindlichkeiten	40.059	34.442	-14,0%	
davon Pensionsrückstellungen	64.038	36.103	-43,6%	
Kurzfristige Verbindlichkeiten	131.627	194,647	47,9%	
davon Verbindlichkeiten ggü. Kreditinstituten	0	9.008		
davon Leasingverbindlichkeiten	17.079	18.052	5,7%	
Zahlungsmittel	44.092	47.042	6,7%	
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	56.363	55.148	-2,2%	
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	11.422	15.827	38,6%	
Nettofinanzverschuldung	116.555	109.302	-6,2%	
Eigenkapitalquote (in %)	20,3	26,4		
Eigenkapitalrendite ¹⁾ (in %)	26,2	19,9		
Bilanzsumme	462.991	483.584	4,4%	

- Bilanzverlängerung durch Erstkonsolidierung neuer Gesellschaften
- Reduzierung der Nettoverschuldung trotz Investitionen in Akquisitionen von 35 Mio. €
- Nettoverschuldung / EBITDA = 1,4

1) Eigenkapitalrendite = Überschuss / durchschnittliches Eigenkapital



Cashflow 21/22 (v)

Angaben in T€	20/21	21/22	Veränderung	Erläuterungen
Cashflow aus betrieblicher Geschäftstätigkeit	49.998	70.253	40,5%	 Zeigt die Finanzkraft der DATAGROUP-Unternehmen au
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-44.568	-44.778	0,5%	■ CAPEX: T€ 8.810 im 21/22 nach T€ 11.037 im 20/21
				 T€ 35.855 Auszahlungen für Unternehmensakquisitionen
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	-25.244	-22.525	-10,8%	 Auszahlungen für Finance Leases als Leasingnehmer T€ 12.789 im 21/22 nach T€ 10.165 im 20/21
				 Auszahlung für Dividendenausschüttung T€ 8.331 im Q2 21/22 nach T€ 0 im Q2 20/21
Veränderung der liquiden Mittel	-19.814	2.950		
Liquide Mittel zum 30.09.	44.092	47.042	6,7%	

DATAGROUP

Aktuelle Beurteilung des Ukraine-Kriegs für DATAGROUP



- DATAGROUP
 Mitarbeiter*innen,
 Lieferanten und Kunden
 aktuell nicht direkt
 betroffen
- Anstieg der Angriffe auf die IT-Systeme führen zu einer verschärften Bedrohungslage

Organisatorische Security Maßnahmen in der verschärften Bedrohungslage



Zentrale Abteilung IT-Governance, Risk and **Compliance** (IT-GRC)

Aktualisierung und Ausweitung zentraler Initiativen

- Sensibilisierung der Mitarbeiter*innen
- Erhöhte Alarmbereitschaft und Verprobung von Notfallplänen
- Initiativen zur Stärkung Resilienz und Sicherung **Business Continuity**

Corporate Security Board (CSB)

Höhere Schlagzahl

- Beschleunigte Umsetzung zentral vorgegebener Maßnahmen mit allen Gesellschaften
- Intensivierung der Governance und der übergreifenden **Zusammenarbeit**

Security Competence Team (SCT)

Enges Monitoring der Bedrohungslage

- Höhere Taktzahl des Expertengremiums mit interner und externer **Expertise**
- Analyse und Bewertung aktueller Entwicklungen der Bedrohungslage
- Ableitung von Handlungsbedarfen

Security Operation Center (SOC)

Ausbau Security Operation

- Personal- und Kompetenzerweiterung
- Größere Serviceabdeckung 24x7

Erweiterung der Security Services in der verschärften Bedrohungslage





PRÄVENTION

- Endpoint Detection and Response (EDR), frühzeitige Anomalieerkennung und Reaktion auf Endgeräten
- Mailgateway mit Sandboxing als Option in Managed Exchange
- Net Security, Sicherheitsfunktionen auf Netzwerkebene zum Schutz vor Übertragung schädlicher Inhalte



ERKENNUNG

- Security Information and Event Management (SIEM), die übergreifende Alarmanlage zur Erkennung von Angriffen in **Echtzeit**
- Schwachstellen-Management (Vulnerability Management), Erkennung von IT-Sicherheitsschwachstellen der eingesetzten Infrastruktur



- Immutable (unveränderliche) Backups helfen vor böswilliger Datenmanipulation oder -verschlüsselung zu schützen
- Der Kompromitierungsscanner THOR automatisiert und beschleunigt die forensische Analyse nach einem Angriff

DATAGROUP

Weiterentwicklung unserer Security Services



Darauf reagiert **DATAGROUP** mit:

- Neuen aufeinander abgestimmten CORBOX Security Services entlang mehrerer Verteidigungslinien für Prävention, Erkennung und Reaktion
- Eigenem Security Operations Center (SOC) mit umfangreicher Security-Erfahrung und Tooling für Schutz und Überwachung der CORBOX-Plattformen



IT just works.

Optimal ausgerichtet, um den Marktanforderungen gerecht zu werden





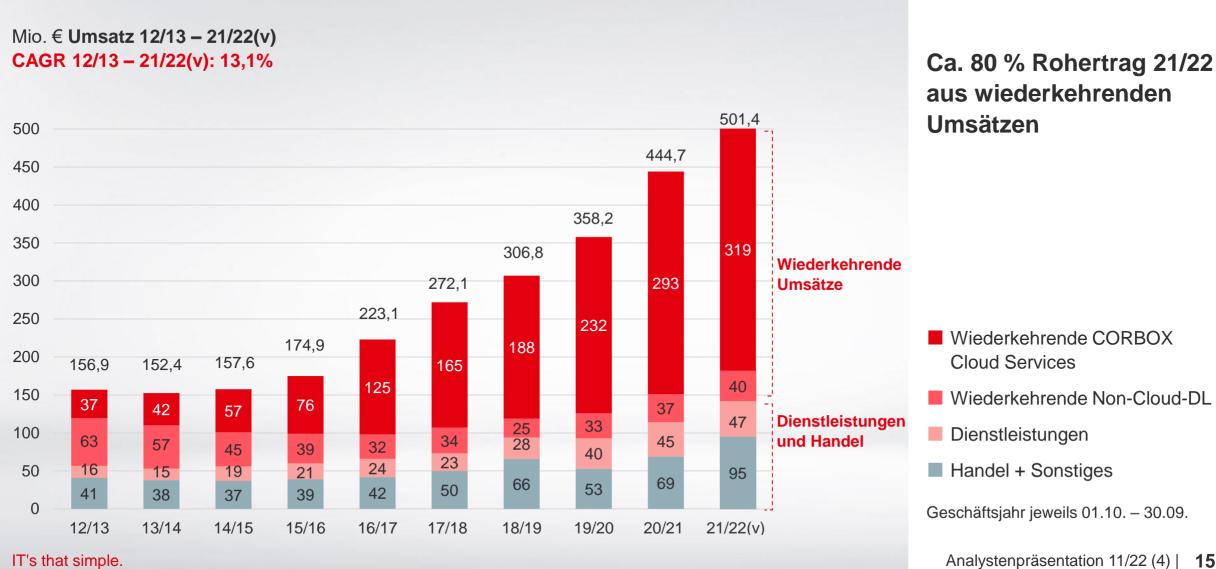
Führender IT-Service-Anbieter in Deutschland (Quelle Lünendonk)

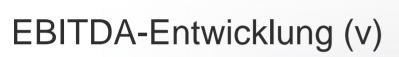
- Full-Service für IT- und Cloud-Services
- Für Firmen mit 100 5.000 Mio. € Jahresumsatz und öffentliche Einrichtungen
- Rund 3.500 Mitarbeiter überwiegend in Deutschland
- Bundesweit nah am Kunden
- Kompetente Ansprechpartner auf Augenhöhe
- Innovativer Service-as-a-Product-Ansatz mit der CORBOX Service Suite



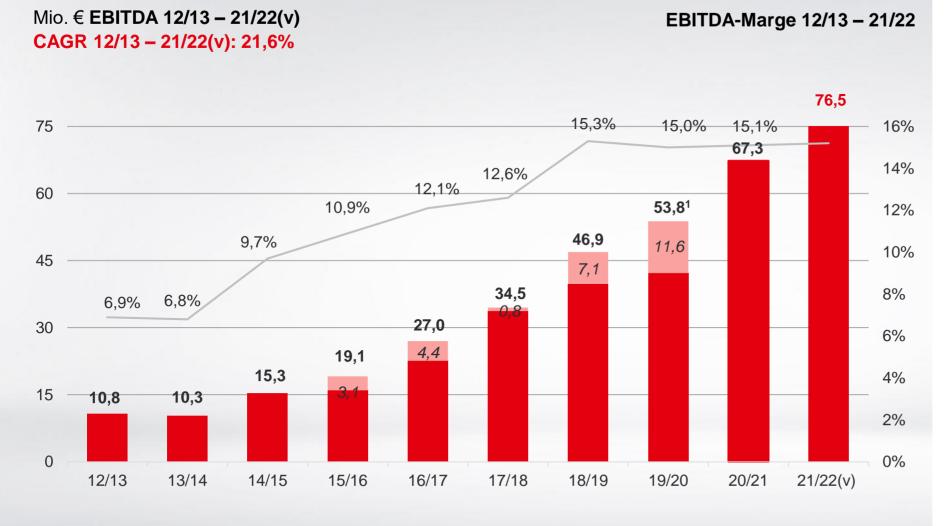
Service as a Product-Ansatz mit langfristigen Verträgen, wiederkehrenden Service-Umsätzen und hohen Margen











Operative EBITDA -Entwicklung bestätigt den profitablen Wachstumskurs

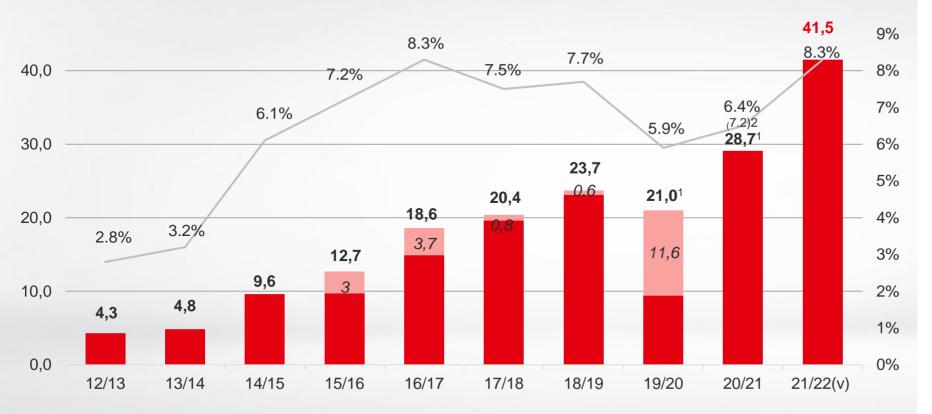
- Jeweils einmalige Sondereffekte aus Akquisitionen
- EBITDA-Marge
- ¹ Vor Risikovorsorge Geschäftsjahr jeweils 01.10. – 30.09.

IT's that simple.



EBIT-Entwicklung (v)

Mio. € EBIT 12/13 – 21/22(v) CAGR 12/13 – 21/22(v): 25,4% **EBIT-Marge 12/13 – 21/22**



DATAGROUP hatte in den letzten fünf Jahren mehrfach außerordentliche Erträge aus "Lucky Buys" erzielt. Im Berichtsjahr konnte das EBIT ohne solche Effekte erzielt werden.

- Jeweils einmalige Sondereffekte aus Akquisitionen
- EBIT-Marge

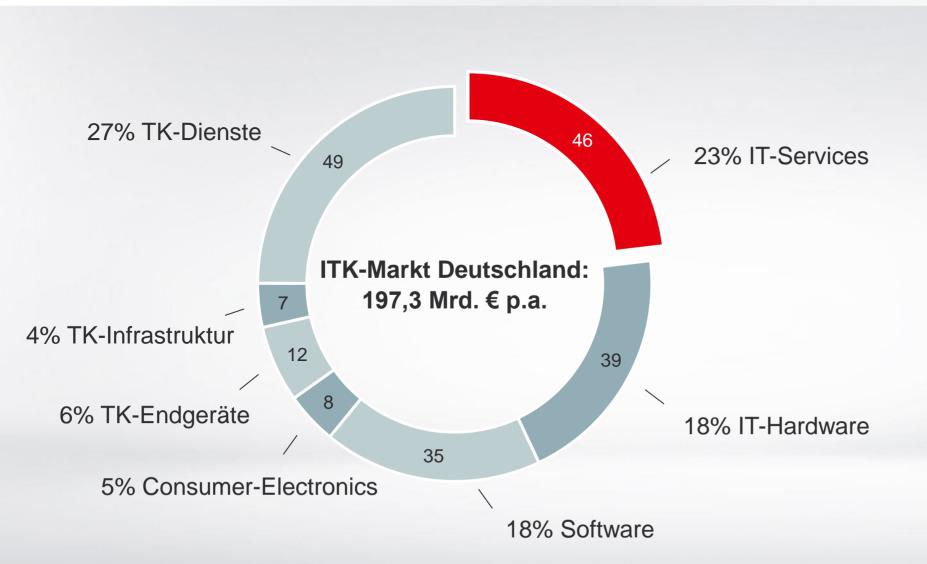
¹ Vor Risikovorsorge

²Im Geschäftsjahr wurden 3,15 Mio.€ an a.o. AfA verarbeitet. Ohne Berücksichtigung dieses Sondereffekts wäre ein EBIT von 31,80 Mio.€ erreicht worden (EBIT-Marge 7,2%)

Geschäftsjahr jeweils 01.10. – 30.09. Analystenpräsentation 11/22 (4) | **17**

Wachstumsstrategie DATAGROUP wächst stärker als der Markt



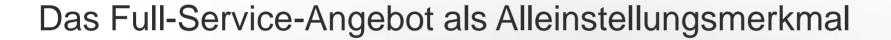


- Bitkom erwartet
 Marktwachstum von 4,2%
 im Vergleich zu 2022 und
 damit deutliche Erholung
 nach Corona-bedingtem
 Rückgang
- Größtes Wachstum in den Bereichen IT-Services (+ 2 Mio.€) Hardware (+2,2 Mio.€) und Software (+3 Mio.€)
- DATAGROUP durchschnittliches Umsatzwachstum von 15,1% seit 10/11

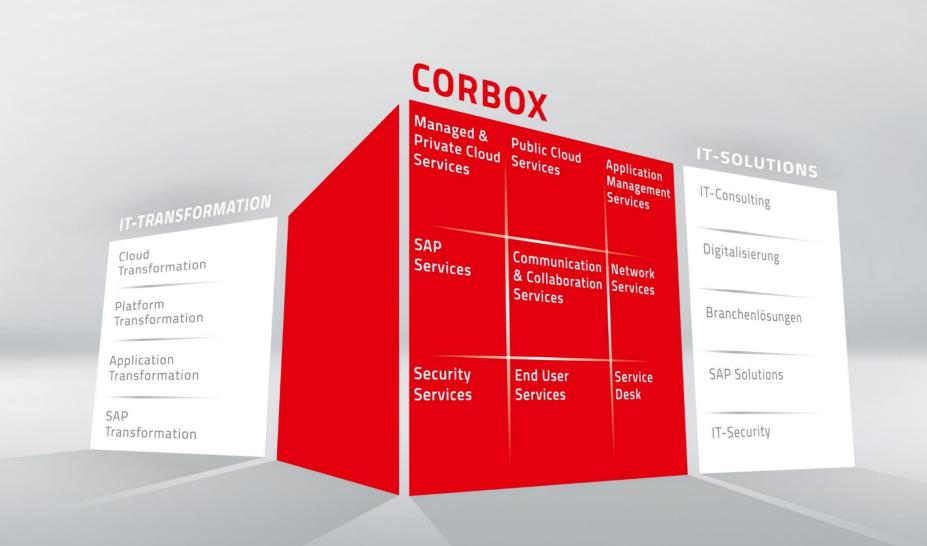
in Mrd. €

Quelle: Bitkom, Juli 2022

Analystenpräsentation 11/22 (4) | 18



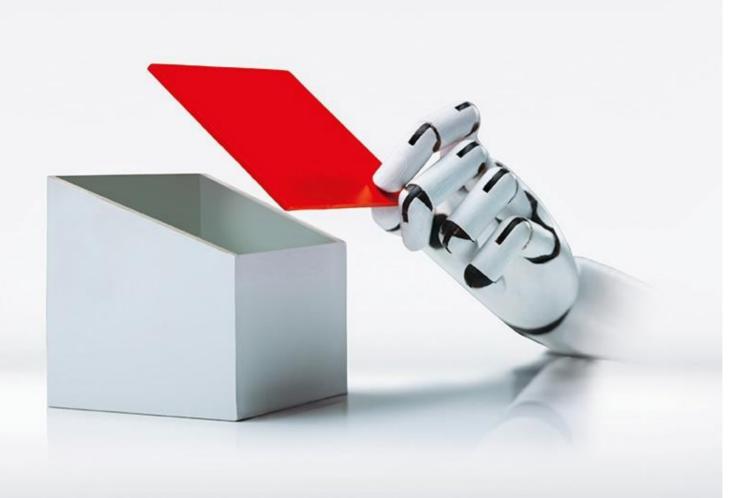




- "Service as a Product" statt "Time-and-Material"
- Modulare Lösung für sorgenfreien IT-Betrieb
- Skaleneffekte / industrielle Leistungserbringung
- ISO 20000 zertifiziert (TÜV Süd)

1. Auf der Basis von Standardisierung Fabrikhafte Fertigung des IT-Betriebs

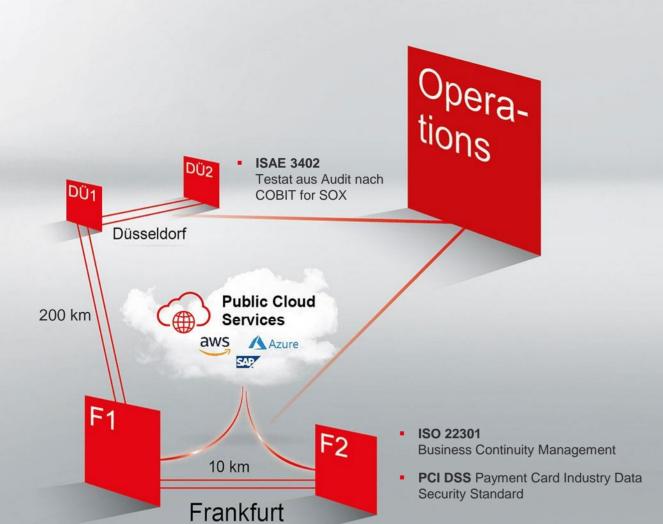




- Bereitstellung nach industriellen Maßstäben auf Basis festgelegter Rollen, Prozesse und Verfahren
- Standardisierung als Basis für Automatisierung und Effizienzgewinne
- DATAGROUP als Cloud Enabler

2. Auf der Basis von Rechenzentren in Deutschland mit Public Cloud Integration





- Desaster Recovery Fähigkeit durch gemeinsamen Data Center Backbone Frankfurt-Düsseldorf
- Optimale Public Cloud-Anbindung an **DECIX** und ECIX
- Eingliederung des Data Center-Standorts Nürnberg in die zentralen Data Center
- Nachhaltigkeit durch Verdichtung an energieeffizienten Standorten verbessert
 - Weitere Integration akquirierter Data Center-Standorte
 - CAPEX light

3. Auf der Basis des DATAGROUP-Produktionsmodells



Virtuell zentralisierte Liefereinheiten für Wilhelmshaven Hamburg Rostock Markteinheiten Schwerin Oldenburg Bremen Effizienzgewinne / Berlin Kunden Kostenkontrolle Hannover

- Automatisierung
- Public Cloud Integration
- Skalierbarkeit / Wachstumsfähigkeit

Lokale Präsenz durch Markteinheiten

- Augenhöhe
- Kundennähe
- On-site-Services
- Vertriebserfolge

4. Auf der Basis höchster Sicherheitsstandards





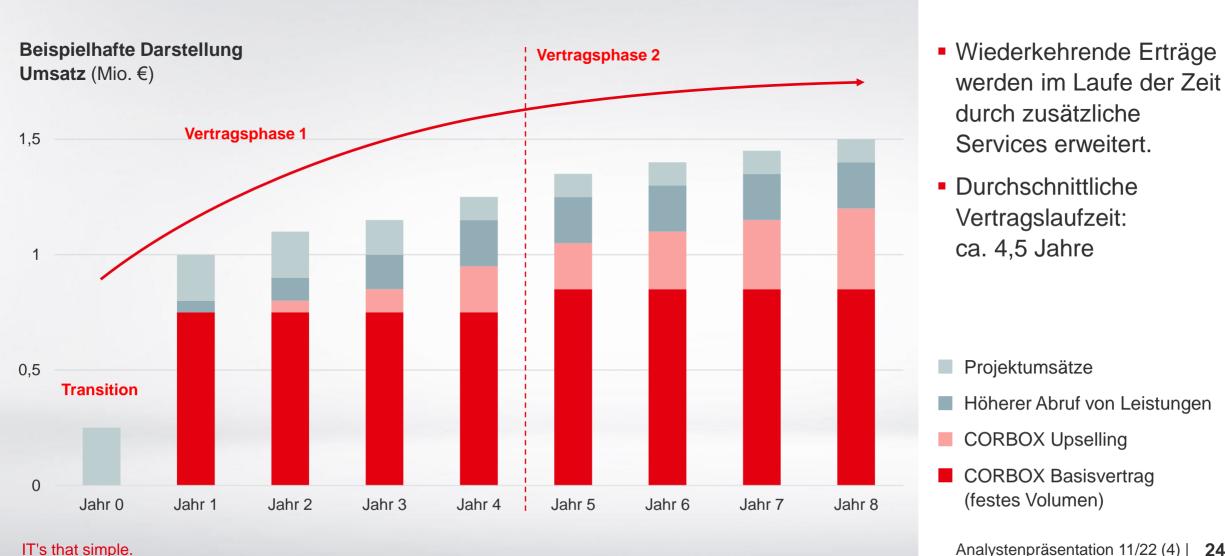
Qualität in der Serviceerbringung und Sicherheit von Informationen haben höchste Priorität

Richtlinien, Prozesse und Abläufe werden regelmäßig auch durch externe Audits überprüft:

- ISO 27001 Native + ISO 27018 (Erweiterung) Informationssicherheit
- ISO 27001 auf Basis IT Grundschutz Informationssicherheit
- ISO 20000 IT-Servicemanagement
- ISO 9001 Qualitätsmanagement
- ISAE 3402 Testat aus Audit nach COBIT for SOX
- TISAX ein von der Automobilindustrie definierter Standard für Informationssicherheit

DATAGROUP

CORBOX garantiert wiederkehrende Erträge über viele Jahre



Starker Auftragseingang mit CORBOX





Messe

Full Outsourcing

5 Jahre, ca. 3.5 Mio,€ / Jahr



Finanzdienstleistung End User Services, Service Desk, Communication & Collaboration 5 Jahre, ca. 0,8 Mio.€ / Jahr



Industrie Managed & Private Cloud Services, **SAP Services** 1 Jahr. ca. 0.3 Mio.€ / Jahr



Dienstleistung **Managed Cloud, Service Desk Application Management Services** 3 Jahre, ca. 1,9 Mio.€ / Jahr



Handel **Service Desk**

3 Jahre, ca. 1,4 Mio.€ / Jahr



Großbäckerei Managed Cloud, SAP, Service Desk 4 Jahre, ca. 2,5 Mio.€ / Jahr



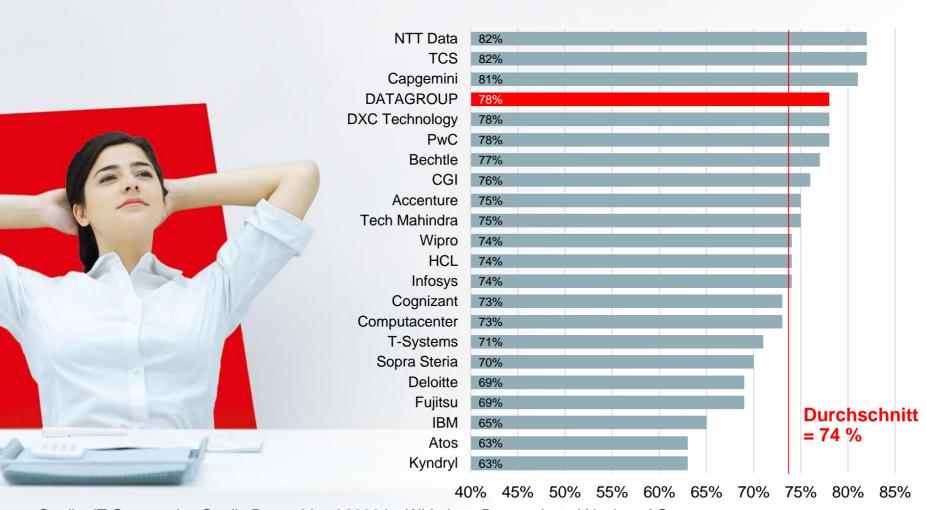
Spielzeughersteller **Public Cloud, End User Services, Service Desk** 3 Jahre, ca. 0,6 Mio.€ / Jahr

und viele weitere...

- Kein Klumpen-Risiko
- Kein Branchen-Risiko
- Kein Markt-Risiko

DATAGROUP wieder Spitze in der Kundenzufriedenheit





- Rund 830 von Kunden bewertete Out- und Cloudsourcing-Verträge
- Vergleich von 21 IT-Service-Providern
- Wieder unter Top 5 mit Spitzenbewertungen in:
 - Contractual Flexibility, Business Understanding, Transformation Quality, jeweils Platz 1
 - Cloud Capability Platz 2
- In allen Disziplinen liegt DATAGROUP weit über dem Durchschnitt

Quelle: IT Outsourcing Studie Deutschland 2022 by Whitelane Research und Navisco AG IT's that simple.

DATAGROUP

Auch als Arbeitgeber sammeln wir zunehmend Bestnoten



- "50 beste Arbeitgeber für IT-Fachkräfte " golem.de in Kooperation mit Statista, 11/21
- "Top Karrierechancen 2021" Stern in Kooperation mit Statista, 05/21
- "Top Arbeitgeber Diversity" Focus in Kooperation mit Deutschland Test, 11/21
- "Beste Arbeitgeber Deutschlands 2021" Stern in Kooperation mit Statista, 01/21
- "Leading Employer Deutschland 2020" Die Zeit, 01/20
- "Deutschlands innovativste Arbeitsplätze" Hamburgisches Weltwirtschaftsinstitut, 01/2020
- "Begehrteste IT-Dienstleister 2020" FAZ Institut, 01/2020

Auszug unserer Hochschulkooperationen Eine Investition in die Zukunft unserer Mannschaften





Technische Hochschule Rosenheim Zusammenarbeit mit dem **Innovationslabor**

- Kooperation seit Sommer 2021
- Bereits zwei Projekte initiiert: Im Bereich Softwareentwicklung und IT Consulting



Hochschule Mainz Kooperationspartner im Cluster Wirtschaftsinformatik

- Preisverleihungen für ausgezeichnete Abschlussarbeiten im Bereich IT
- Finanzielle Unterstützung bei der Nachwuchsförderung



Hochschule Aalen Mitglied im Wirtschaftsbeirat der **Hochschule**

 Mitsprache bei der Studiengangsgestaltung

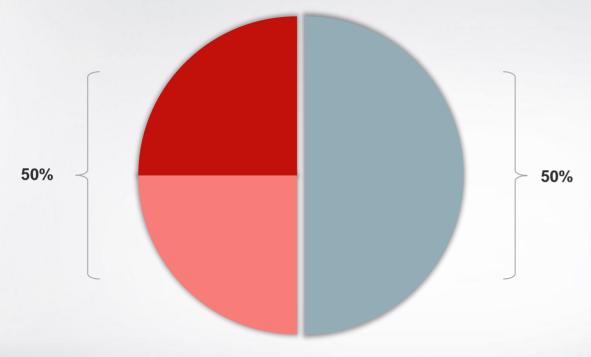
- Zahlreiche weitere lokale Aktionen und Kooperationen
- Darüber hinaus beschäftigt **DATAGROUP** aktuell rund 180 Auszubildende und Studenten

IT's that simple. Analystenpräsentation 11/22 (4) | 28

Duale Wachstumsstrategie



Anorganisches vs. Organisches Wachstum – Ambition

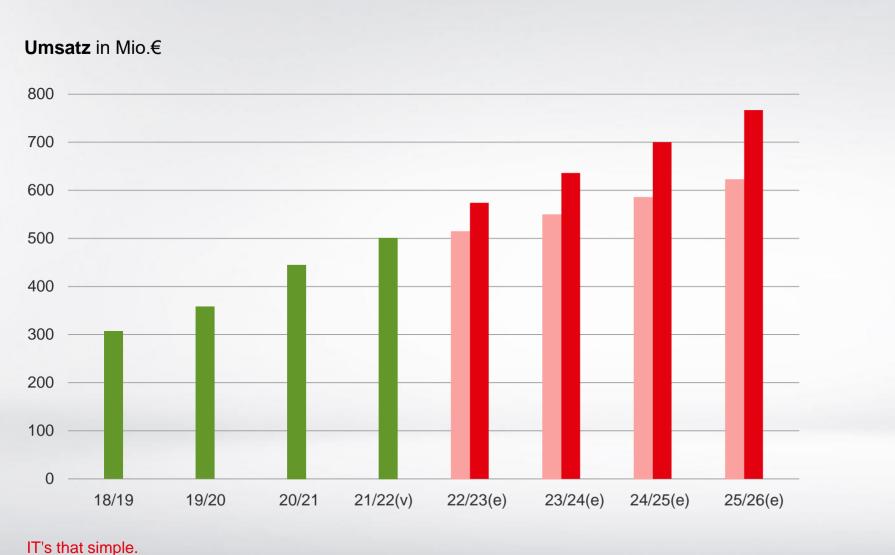


- Anorganisches Wachstum
- Organisches Wachstum aus Upselling bei Bestandskunden
- Organisches Wachstum aus Neukundenakquise

- Wachstum aus Neukundengewinnung der CORBOX
 - Marktpotenzial: Rund 5.000 potentielle CORBOX-Kunden im Segment 100 – 5.000 Mio. € Umsatz p.a. in Deutschland
- Ca. 10 Mio. € Wachstum pro Jahr
- Wachstum durch Cross- und Upselling bei CORBOX Kunden
 - Ca. 10 Mio. € Steigerung p.a.
 - Transformation von margenschwachen Umsätzen
- Wachstum aus M&A-Aktivitäten
 - Durchschnittlich 2-3 Neuakquisitionen pro Jahr



Mittelfrist Management Ambition bis 25/26: 750 Mio.€ Umsatz



Unsere Ambition bis 25/26:

- 750 Mio.€ Umsatz
- ab 22/23:
- > 15% EBITDA
- > 9% EBIT

- Min. Umsatzentwicklung
- Max. Umsatzentwicklung
- Realisierter Gesamtumsatz

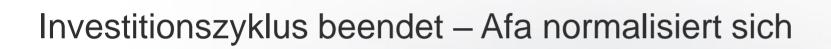
Geschäftsjahr jeweils 01.10. - 30.09.

Maßnahmen zur Erreichung des Ziels



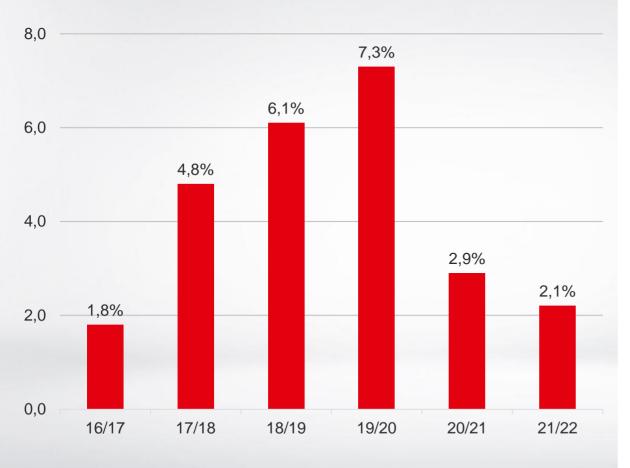


- Maßnahmen zur Erreichung des Ziels:
 - Senkung des Capex und Reduzierung der AfA
 - Absolute und relative Senkung der Mietaufwendungen und der AfA durch-Reduktion der Büroflächen als Folge der Covid-Pandemie.
 - Profitabilisierung von derzeit unterdurchschnittlich profitablen Tochtergesellschaften DATAGROUP BIT Düsseldorf (vormals DATAGROUP FIS) und **DATAGROUP Ulm**
 - Zunehmende Digitalisierung und Automatisierung unserer Services führen zu höherer Effizienz





Entwicklung der Investitionen im Verhältnis zu den Dienstleistungsumsätzen 16/17 – 21/22 (v) in %



- Verstärkte Investitionstätigkeit seit 17/18:
 - Kauf IKB Data (heute DATAGROUP BIT Düsseldorf) August 2017 triggert Plattforminvestition in den zweiten Data Center-Standort Düsseldorf
 - Straffung der Organisation und Zusammenlegung von Produktionseinheiten
 - Zusammenlegung von Standorten, z.B. in Hamburg

M&A-Historie



Messerknecht

(120 Mitarbeiter), Okt. 2006

ICP

(15 Mitarbeiter), Okt. 2006

EGT Informationssysteme

(25 Mitarbeiter), Jan. 2007

Hamann und Feil

(20 Mitarbeiter), Okt. 2007

Corporate Express

(20 Mitarbeiter), Nov. 2007

Best Computer Support

(30 Mitarbeiter), Jan. 2008

Hanseatische Datentechnik

(150 Mitarbeiter), Jan. 2008

bte bürotechnik eggert

(10 Mitarbeiter). Juli 2008

Arxes

(380 Mitarbeiter), Apr. 2010

Ptecs

(50 Mitarbeiter), Okt. 2010

BGS

(120 Mitarbeiter), Jan. 2011

DATAGROUP IT Solutions

(20 Mitarbeiter), Sept. 2011

DATAGROUP Consulting

(10 Mitarbeiter), Sept. 2011

PC-Feuerwehr

(10 Mitarbeiter), Jan. 2012

Consinto

(350 Mitarbeiter). Feb. 2012

Excelsis

HP Enterprise

(50 Mitarbeiter), Okt. 2014

Vega

(120 Mitarbeiter), Aug. 2015

(306 Mitarbeiter), Sept. 2016

HanseCom

(70 Mitarbeiter), Mai 2017

ikh Data

(72 Mitarbeiter), Aug. 2017

ALMATO

(40 Mitarbeiter), Jan. 2018

Portavis
(200 Mita

(200 Mitarbeiter), Mrz. 2020

Cloudeteer

(29 Mitarbeiter), Juni 2020

dna

(104 Mitarbeiter), Apr. 2021

URANO Informationssysteme

(300 Mitarbeiter), Mai 2021

Hövermann IT

(55 Mitarbeiter), Apr. 2022

IT-Informatik

(300 Mitarbeiter), Aug. 2019

(70 Mitarbeiter), Apr. 2019

Mercoline

UBL

(60 Mitarbeiter), Aug. 2019

Unsere letzte Akquisition: Hövermann IT



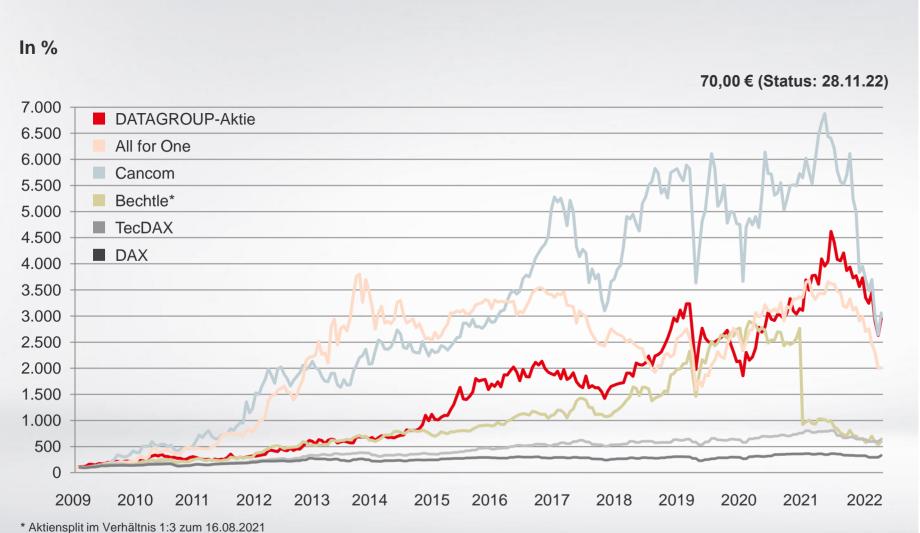


- Übernahme von 100% der Anteile an der Hövermann IT. bestehend aus der Hövermann IT-Gruppe GmbH, der Hövermann ERP Consulting GmbH und der Hövermann Rechenzentrum GmbH mit Hauptsitz in Ibbenbüren
- Hövermann verfügt über ein eigenes Rechenzentrum und ausgewiesene Expertise im Bereich SAP Business One, einer auf den Mittelstand fokussierten ERP-Lösung der SAP
- Das Unternehmen ist seit Jahren zertifizierter Gold Partner bei SAP und Microsoft
- Mit seinem Angebot an IT-Services, IT-Consulting und der SAP Business One Expertise ist Hövermann der größte Full-Service-Dienstleister seiner Region
- Mit rund 55 Mitarbeiter*innen fokussiert sich die Gruppe auf kleinere und mittlere Unternehmenskunden und erwirtschaftete zuletzt einen Jahresumsatz von rund 9 Mio.€
- DATAGROUP stärkt mit der Übernahme ihre Präsenz in Nordrhein-Westfalen und erweitert ihre SAP-Expertise im Bereich SAP Business One



DATAGROUP

DATAGROUP-Aktie im Vergleich zu Indizes und Peer Group



Target Prices

Berenberg 95,00€, Kaufen

Stifel Europe 93,00€, Kaufen

M.M. Warburg Research 80,00€, Kaufen

Baader Helvea 81.00€. Kaufen

Quirin Privatbank 113,50€, Kaufen

Hauck & Aufhäuser 125,00€, Kaufen

Bankhaus Metzler 88,00€, Kaufen

IT's that simple.

Analysten-Konsensusschätzungen





	IST-Angaben	Konsensusschätzungen				
Angaben in Mio.€	20/21	20/21	21/22	22/23	23/24	24/25
Umsätze	444,7	449,7	501,0	536,3	571,6	612,4
Veränderung gegenüber dem Vorjahr (%)	24,1	25,5	12,7	7,0	6,6	7,1
EBITDA	67,3	64,2	77,0	84,9	91,8	98,6
EBITDA-Marge (%)	15,1	14,3	15,4	15,8	16,1	16,1
EBIT	29,1	30,1	41,4	48,8	54,6	58,6
EBIT-Marge (%)	6,5 (7,2)*	6,7	8,3	9,1	9,6	9,6
Jahresüberschuss (EAT)	21,0	20,0	23,5	31,5	35,6	40,8
EAT-Marge (%)	4,7	4,4	4,7	5,9	6,2	6,7

Quelle: Bloomberg Stand 01.12.22

^{*}Im Geschäftsjahr wurden 3,15 Mio.€ an a.o. Abschreibungen verarbeitet. Ohne Berücksichtigung dieses Sondereffektes wäre ein EBIT von 32,21 Mio.€ erreicht worden (EBIT-Marge 7,2%)

Unser Engagement im Bereich Umwelt, Soziales und Unternehmensführung



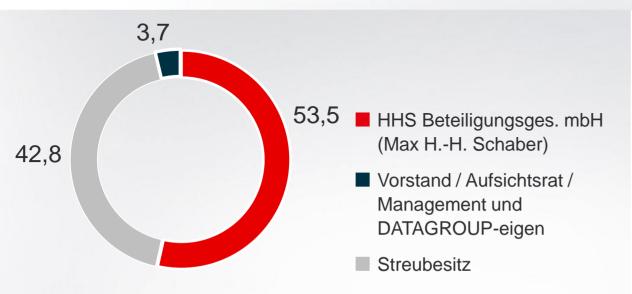


- Erstmalig Veröffentlichung eines ESG-Reports
- Wir geben Einblick in unsere Leitmotive und Grundsätze nachhaltiger Unternehmensführung, unsere Aktivitäten zum Schutz der Umwelt und in ausgewählte soziale Projekte, die unsere Mitarbeiter unterstützen

"Als Unternehmen sehen wir uns als Teil der Gesellschaft. Wir tragen Verantwortung für unsere Mitarbeiter, Kunden, Investoren und Mitmenschen. Dieser Verantwortung möchten wir gerecht werden, nach innen und nach außen." Max H.-H. Schaber, Gründer und Mitglied des Aufsichtsrats

Aktionärsstruktur und Aktie





Investor	Prozent %		
KBC Group NV	1,40		
CM-CIC Asset Management	1,08		
Universal Investment	1,06		
Mandatum Life Fund	0,93		
TaaleriTehtaan Rahas	0,81		
Lazard Ltd	0,74		
Deutsche Bank AG	0,59		
Massachusetts Mutual	0,55		

^{*} Hauck & Aufhäuser - Report, September 2022

Gesamtzahl Aktien:

Wesentliche Wertpapierdaten 8.349.000 Stück

Höhe Grundkapital:

8.349.000.00€

Handelsdaten

Börsensegment:

Open Market unter Einbeziehung in das

Segment Scale der Frankfurter Wertpapierbörse

 Börsenkürzel: D6H

WKN: A0JC8S

ISIN: DE000A0JC8S7

Börsenplätze: Frankfurt, XETRA, Stuttgart, München,

Düsseldorf, Berlin-Bremen

Designated Sponsor: Hauck & Aufhäuser Privatbankiers AG

IPO

Erstnotiz: 14. September 2006

Emissionspreis: 3,20€

Aktie

Aktienwert: 70 € (28.11.22)

Marktkapitalisierung: 569,4 Mio.€ (28.11.22)

Auszug aus dem Finanzkalender





22.11.22

Veröffentlichung der vorläufigen Jahreszahlen für das Geschäftsjahr 21/22

28.-30.11.22

Deutsches Eigenkapitalforum, Frankfurt

06.12.22

Berenberg European Conference, Pennyhill Park

• 05.-10.01.23

26th ODDO BHF Forum, Lyon

Ihre Ansprechpartnerin





Claudia Erning Investor Relations

Tel. +49 7127 970 015 Mobil: +49 160 968 98171 Claudia.Erning@datagroup.de

DATAGROUP SE Wilhelm-Schickard-Straße 7 72124 Pliezhausen datagroup.de

16 Jahre fortgesetztes Wachstum Ein Invest in DATAGROUP is that...





... PROFITABLE



... SECURE

15,1% Umsatzwachstum

CAGR 10/11 - 20/21

74% Wiederkehrende Erträge

... STRONG



rund 3.500 Mitarbeiter/innen

>30 Hauptstandorte in Deutschland

6,5% (7,2%)* **EBIT-Marge**

15,1%

EBITDA-Marge

*Im Geschäftsjahr wurden 3,15 Mio.€ an a.o. Abschreibungen verarbeitet. Ohne Berücksichtigung dieses Sondereffekts wäre ein EBIT von 32,21 Mio.€ erreicht worden (EBIT-Marge 7,2%) Geschäftsjahr 20/21



Vorstand





Andreas Baresel Vorstandsvorsitzender, zuständig für Produktion und Portfoliomanagement

Seit Oktober 2018 Mitglied des Vorstands (CPO) der DATAGROUP SE und für das Ressort Produktion und Portfoliomanagement verantwortlich. Übernahme der Position des Vorstandsvorsitzenden von Max H.-H. Schaber seit März 2022 .

Nach seinem Studium der Betriebswirtschaftslehre hatte Andreas Baresel verschiedene leitende Positionen mit den Schwerpunkt Business Development und Portfolio-Entwicklung im Bereich IT-Consulting und Managed IT-Services inne.

Andreas Baresel kam 2006 mit dem Kauf der DATAGROUP Business Solutions GmbH (ehemals Consinto GmbH) ins Unternehmen und ist seit 2016 Geschäftsführer der DATAGROUP Business Solutions GmbH.



Dr. Sabine Laukemann Vorständin, zuständig für Personal, Strategie und Organisation

Dr. Sabine Laukemann ist seit April 2022 Vorständin bei der DATAGROUP SE und für die Ressorts Personal, Strategie und Organisation verantwortlich.

Sie studierte Kommunikationswissenschaft und promovierte im Bereich M&A zum Thema Kommunikation im Unternehmenswandel

Seit 2003 ist Dr. Sabine Laukemann in verschiedenen Verantwortungsbereichen bei DATAGROUP tätig, zunächst als IT-Consultant und Leiterin Unternehmenskommunikation, dann als Geschäftsführerin einer Vorläufergesellschaft der heutigen DATAGROUP Consulting Services GmbH und seit 2018 als Generalbevollmächtigte Personal. Während ihrer Laufbahn im Unternehmen hat sie zahlreiche strategische Projekte entscheidend gestaltet, darunter der Börsengang 2006, den Aufbau des Investor Relations Bereichs, den Leitfaden für Unternehmenseingliederungen 100 Tage DATAGROUP sowie die Unternehmensstrategie 2020/2025.



Oliver Thome Vorstand, zuständig für Finanzen

Seit Oktober 2021 Mitglied des Vorstands der DATAGROUP SE und für das Ressort Finanzen verantwortlich.

Der Betriebswirt (VWA) hat bereits 15 Jahre Management-Erfahrung im IT Sektor, sowohl im börsennotierten wie auch im inhabergeführten Mittelstand.

Bis zu seiner Tätigkeit bei DATAGROUP war er Geschäftsführer und CFO in Personalunion bei der Controlware Gruppe, einem Managed Service Provider aus Deutschland.

IT's that simple.

Analystenpräsentation 11/22 (4) | 44

Aufsichtsrat





Heinz Hilgert Aufsichtsratsvorsitzender

Geschäftsführender Gesellschafter und Gründer der TransVise GmbH, einer Senior Management Beratung in der Financial Service Industry.

Zuvor war Herr Hilgert CEO der WestLB in Düsseldorf und Deputy CEO der DZ Bank in Frankfurt. Seine Verantwortungsbereiche umfassten das Investment Banking, Private Banking und Asset Management. Vorher bekleidete er führende Positionen bei Sal. Oppenheim KGaA sowie bei der Chase Manhattan Bank N.A. Heinz Hilgert studierte Betriebswirtschaftslehre an der Universität Duisburg. Unternehmensmandate hatte Herr Hilgert bereits als Vorsitzender des Supervisory Board der Union Asset Management Holding AG, Frankfurt; DZ Privatbank Schweiz AG, Zürich; DZ Bank International S.A, Luxemburg; und Teambank AG, Nürnberg inne.



Hubert Deutsch Stellvertretender Aufsichtsratsvorsitzender

CEO der BLANK Holding GmbH, einem international agierenden Industrieunternehmen im Bereich Feinguss.

Zuvor arbeitete er in verschiedenen Gesellschaften der Liebherr Gruppe als CFO, u.a. als Spartengeschäftsführer in der Baumaschinenbranche als auch zuletzt im Bereich der Haushaltsgeräteindustrie. Hubert Deutsch ist Diplom Betriebswirt mit dem Schwerpunkt Bank- und Finanzmanagement. Nach seinem Studium war er auch nebenberuflich als Dozent an der SRH Mobile University in Riedlingen und der Dualen Hochschule Baden-Württemberg tätig. Darüber hinaus hat er Beiratsmandate in diversen Start-Up's inne und ist Hochschulratsvorsitzender der SRH Mobile University in Riedlingen. Ehrenamtlich engagiert er sich als Initiator und Stiftungsratvorsitzender bei der Stiftung ProKeper Akademie und ist Mitglied des Aufsichtsrats des Fußballvereins Ravensburg.



Max H.-H. Schaber Mitglied des Aufsichtsrats

Gründer der DATAGROUP SE. Von 2006 bis März 2022 Mitglied und Vorsitzender des Vorstands der DATAGROUP SE

Max H.-H. Schaber gründete 1983 die DATAPEC, Gesellschaft für Datenverarbeitung mbH, die spätere DATAGROUP GmbH. Zuvor war er als System-Ingenieur, später als Assistent der Geschäftsleitung der Friedrich Co. Gesellschaft für Software- und System-Entwicklung mbH tätig. Sein Studium im Bereich Maschinenbau an der Universität Stuttgart sowie an den Fachhochschulen Augsburg und Reutlingen schloss er 1981 als Diplom Ingenieur (FH) ab.

IT's that simple.

Analystenpräsentation 11/22 (4) | 45

Disclaimer



Diese Präsentation wurde von der Firma DATAGROUP SE erstellt und ist ausschließlich als Entscheidungshilfe für den Empfänger gedacht.

Diese Präsentation ist kein Prospekt und versteht sich in keiner Art und Weise als Angebot oder Aufforderung, Gesellschaftsanteile oder sonstige Anteile zu kaufen bzw. zu zeichnen.

Diese Präsentation wurde nach bestem Wissen zusammengestellt, dennoch übernimmt DATAGROUP SE keinerlei Gewähr für Genauigkeit und Vollständigkeit der ausdrücklich oder implizit gemachten Angaben. Dies gilt auch für jede andere schriftliche oder mündliche Aussage, die gegenüber dem interessierten Empfänger oder dessen Beratern gemacht wurde. Jegliche Haftung ist ausdrücklich ausgeschlossen.

Diese Präsentation beinhaltet Angaben, Schätzungen und Voraussagen in Bezug auf die erwartete zukünftige Entwicklung. Sie basieren auf verschiedenen Annahmen, die vom Management der DATAGROUP SE in Bezug auf die erwarteten Ergebnisse getroffen wurden, und können sich je nach der tatsächlichen Entwicklung als wahr oder falsch herausstellen. Für die Richtigkeit dieser Angaben wird keine Gewähr übernommen. Die in dieser Präsentation gemachten Angaben sind nur eine Auswahl und deshalb nicht vollständig. Erweiterungen, Änderungen oder Korrekturen bleiben ausdrücklich vorbehalten. Für die Richtigkeit von Kennzahlen und Schätzungen aus explizit gekennzeichneten, öffentlich zugänglichen Quellen übernimmt die DATAGROUP SE keine Gewähr.

Diese Präsentation ist vertraulich und sie bzw. ihr Inhalt darf weder ganz noch teilweise an Dritte weitergegeben werden.

Ohne vorherige Zustimmung der DATAGROUP SE dürfen unter keinen Umständen Mitarbeiter, Repräsentanten, Vertreter, Berater, Kunden oder Lieferanten der DATAGROUP SE kontaktiert werden.